



## QUATTORRUOTE

<http://www.quattroruote.it/news/articolo.cfm?codice=202183>

### Flotte aziendali

#### FIUMICINO: ALL'ASTA VEICOLI USATI

Martedì 22 settembre, Fiumicino (Roma): una data e un luogo che potranno attirare rivenditori e concessionari. Quel giorno, infatti, nella località laziale è in programma una vendita all'asta a loro riservata di veicoli usati provenienti da noleggio, promossa da GE Capital, uno dei più importanti istituti finanziari europei, e Manheim, la principale azienda al mondo di servizi automotive.

E si tratta della prima volta che un evento di questo tipo si svolge presso la sede di una società di noleggio a lungo termine di auto aziendali. GE Capital, società leader in Europa nel settore, ogni anno rivende circa 5.000 veicoli della sua flotta, con in media tre anni di età.

Si tratta di mezzi oggetto di una regolare manutenzione, dal chilometraggio garantito e utilizzati da una sola società per tutta la durata del contratto di noleggio.



<http://www.autoblog.it/tips/item/partono-le-aste-fisiche-di-manheim-italia-89618> )

#### Partono le aste fisiche di Manheim Italia

Manheim, la più grande azienda al mondo di Servizi Automotive, presente sul territorio italiano dal 2007 con la sua sede di Torino, propone per la prima volta in Italia le aste fisiche. La prima asta, un evento privato dedicato esclusivamente agli iscritti previo invito e registrazione, si terrà a Fiumicino presso il Piazzale GE il 22 Settembre 2009. Il piazzale GE di Fiumicino, solitamente utilizzato per la vendita di autovetture usate GE ai clienti privati o commercianti fidelizzati, aprirà le porte a tutti i dealer interessati ad acquistare veicoli di "seconda mano" provenienti dal noleggio. Per avere maggiori informazioni sull'evento, per registrarsi in anticipo e visionare il catalogo, è possibile collegarsi al seguente link:

<http://www.manheim.it/cms/servizi/aste-fisiche.html>



## il Giornale.it

<http://www.ilgiornale.it/a.pic1?ID=384504>

### La prima asta delle auto ex noleggio di seconda mano

Ge Capital, una dei maggiori istituti finanziari in Europa, e Manheim, azienda leader nei servizi all'automotive, promuovono per domani a Fiumicino la prima vendita all'asta fisica di veicoli usati ex noleggio per rivenditori e concessionari. Il piazzale Ge di Fiumicino, solitamente utilizzato per la vendita di autovetture usate Ge ai clienti privati o commercianti fidelizzati, aprirà le porte a tutti i dealer interessati ad acquistare veicoli di seconda mano provenienti dal noleggio. Ge, società leader in Europa nel settore del noleggio a lungo termine di auto aziendali, ogni anno rivende circa 5.000 veicoli usati a fine del noleggio (in media dopo 3 anni) delle più note marche (Opel, Fiat, Volvo, Alfa, Lancia, Audi, Renault, Bmw, Volkswagen); si tratta di vetture oggetto di una regolare manutenzione e guidate da un solo utilizzatore per tutta la durata del contratto di noleggio.



<http://www.fleetblog.it/2009/09/19/al-via-la-prima-asta-fisica-di-auto-usate-ex-noleggio/>

### Al via la prima asta fisica di auto usate “ex noleggio”

GE Capital (uno dei maggiori istituti finanziari in Europa) e Manheim (azienda leader nei servizi all'automotive) promuovono per il prossimo 22 settembre a Fiumicino la prima vendita all'asta fisica aperta a tutti i concessionari e commercianti d'auto interessati ad acquistare veicoli di “seconda mano” provenienti dal noleggio a lungo termine.

Si tratta di vetture oggetto di una regolare manutenzione e guidate da un solo utilizzatore per tutta la durata del contratto di noleggio. L'usato targato GE presenta caratteristiche che lo rendono particolarmente appetibile a rivenditori e cittadini privati: chilometraggio garantito, prezzi competitivi (sempre al di sotto del valore di mercato), vetture controllate e garantite nel corso della loro “prima vita” in flotta e la possibilità di ricorrere a un finanziamento per l'acquisto.

L'evento del 22 settembre prossimo, riservato ai soli concessionari e commercianti d'auto, si affianca ai consolidati tradizionali strumenti di vendita dell'usato utilizzati da GE. [@iFleet](#), il sito internet europeo che permette a rivenditori e concessionari di acquistare veicoli usati in modo rapido e trasparente. Grazie infatti a questo strumento elettronico il potenziale acquirente non deve più recarsi in punto vendita a diversi chilometri di distanza per visionare l'auto, ma può trovarne on line una descrizione sufficiente a fornire tutte le indicazioni di cui si ha bisogno per comprarla.



E Il sito internet [Ge Fleet Solutions](http://www.gefleet.com), attraverso il quale i clienti privati possono osservare le immagini dei veicoli disponibili con le relative caratteristiche (modello, km, data di immatricolazione, optional) e avanzare richieste relative alla vettura di interesse. Per avere maggiori informazioni sull'evento del 22 settembre e per registrarsi in anticipo è possibile visitare il minisito realizzato per l'occasione (vedi [QUI](#))



<http://news.italianoleggio.it/2009/09/ge-capital-e-manheim-al-via-la-prima-asta-fisica-di-auto-usate-ex-noleggio/>

## **GE Capital e Manheim: al via la prima asta fisica di auto usate “ex noleggio”**

**Roma, Settembre 2009:** GE Capital, una dei maggiori istituti finanziari in Europa, e Manheim, azienda leader nei servizi all'*automotive*, promuovono per il prossimo 22 settembre a Fiumicino la prima vendita all'asta fisica di veicoli usati ex noleggio per rivenditori e concessionari.

*E' la prima volta che un simile evento si svolge presso la sede di una società di noleggio a lungo termine.*

Il piazzale GE di Fiumicino, solitamente utilizzato per la vendita di autovetture usate GE ai clienti privati o commercianti fidelizzati, aprirà le porte a tutti i dealer interessati ad acquistare veicoli di “seconda mano” provenienti dal noleggio.

GE, società leader in Europa nel settore del noleggio a lungo termine di auto aziendali, ogni anno rivende circa 5.000 veicoli usati a fine del noleggio (in media dopo 3 anni) delle più note marche (Opel, Fiat, Volvo, Alfa, Lancia, Audi, Renault, BMW, Volkswagen...); si tratta di vetture oggetto di una regolare manutenzione e guidate da un solo utilizzatore per tutta la durata del contratto di noleggio.

L'usato targato GE presenta caratteristiche che lo rendono particolarmente appetibile a rivenditori e cittadini privati: chilometraggio garantito, prezzi competitivi (sempre al di sotto del valore di mercato), vetture controllate e garantite nel corso della loro “prima vita” in flotta, la possibilità di ricorrere a un finanziamento per l'acquisto.

L'evento del 22 settembre prossimo riservato ai dealer si affianca ai consolidati, tradizionali strumenti di vendita dell'usato utilizzati da GE.

In particolare:

- @iFleet, il sito internet europeo che permette a rivenditori e concessionari di acquistare veicoli usati in modo rapido e trasparente. Grazie a questo strumento elettronico il potenziale acquirente non deve più recarsi in punto vendita a diversi chilometri di distanza per visionare l'auto, ma può

Asta Fisica 22 Settembre 2009, Fiumicino



trovarne on line una descrizione sufficiente a fornire tutte le indicazioni di cui si ha bisogno per comprarla.

- Sul sito Internet di GE Fleet Services, inoltre, i clienti privati possono osservare le immagini dei veicoli disponibili con le relative caratteristiche (modello, km, data di immatricolazione, optional) e avanzare richieste relative alla vettura di interesse. Nel 2009, anche grazie allo strumento elettronico, GE ha incrementato la quota di auto vendute ai “privati”, che oggi è arrivato a rappresentare il 21.4% dell’intero parco; il restante viene venduto ai dealer.



Quotidiano d'informazione attualità cultura  
Auto Trasporti Moto Mobilità Turismo Ecologia

<http://www.automotonews.com/dettagliosca.aspx?box=Appuntamenti&pkid=143>

## La prima asta fisica di auto usate ex noleggio

Venerdì 18/9/2009 - Roma - GE Capital, una dei maggiori istituti finanziari in Europa, e Manheim, azienda leader nei servizi all’automotive, promuovono per il prossimo 22 Settembre a Fiumicino la prima vendita all’asta fisica di veicoli usati ex noleggio per rivenditori e concessionari. E’ la prima volta che un simile evento si svolge presso la sede di una società di noleggio a lungo termine. Il piazzale GE di Fiumicino, solitamente utilizzato per la vendita di autovetture usate GE ai clienti privati o commercianti fidelizzati, aprirà le porte a tutti i dealer interessati ad acquistare veicoli di “seconda mano” provenienti dal noleggio. GE, società leader in Europa nel settore del noleggio a lungo termine di auto aziendali, ogni anno rivende circa 5.000 veicoli usati a fine del noleggio (in media dopo 3 anni) delle più note marche (Opel, Fiat, Volvo, Alfa, Lancia, Audi, Renault, BMW, Volkswagen...); si tratta di vetture oggetto di una regolare manutenzione e guidate da un solo utilizzatore per tutta la durata del contratto di noleggio. L’usato targato GE presenta caratteristiche che lo rendono particolarmente appetibile a rivenditori e cittadini privati: chilometraggio garantito, prezzi competitivi (sempre al di sotto del valore di mercato), vetture controllate e garantite nel corso della loro “prima vita” in flotta, la possibilità di ricorrere a un finanziamento per l’acquisto. L’evento del 22 Settembre riservato ai dealer si affianca ai consolidati, tradizionali strumenti di vendita dell’usato utilizzati da GE. In particolare: @iFleet, il sito internet europeo che permette a rivenditori e concessionari di acquistare veicoli usati in modo rapido e trasparente. Grazie a questo strumento elettronico il potenziale acquirente non deve più recarsi in punto vendita a diversi chilometri di distanza per visionare l’auto, ma può trovarne on line una descrizione



sufficiente a fornire tutte le indicazioni di cui si ha bisogno per comprarla. Il link al sito è: <http://www.ifleet.gecapital.eu>. Il sito internet [www.gefleetservices.it](http://www.gefleetservices.it) attraverso il quale i clienti privati possono osservare le immagini dei veicoli disponibili con le relative caratteristiche (modello, km, data di immatricolazione, optional) e avanzare richieste relative alla vettura di interesse. Nel 2009, anche grazie allo strumento elettronico, GE ha incrementato la quota di auto vendute ai "privati", che oggi è arrivato a rappresentare il 21.4% dell'intero parco; il restante viene venduto ai dealer.

Per avere maggiori informazioni sull'evento del 22 Settembre e per registrarsi in anticipo, è possibile collegarsi al seguente link: <http://www.manheim.it/cms/servizi/aste-fisiche.html>



<http://ilcorrieredelweb.blogspot.com/2009/09/flotte-aziendali-la-asta-veicoli-usati.html>

## Al via la prima asta fisica di auto usate "ex noleggior"

*GE e Manheim promuovono il 22 settembre prossimo a Fiumicino una vendita di veicoli destinata a concessionari e rivenditori.*

**Roma, Settembre 2009:** GE Capital, una dei maggiori istituti finanziari in Europa, e Manheim, azienda leader nei servizi all'*automotive*, promuovono per il prossimo 22 settembre a Fiumicino la prima vendita all'asta fisica di veicoli usati ex noleggior per rivenditori e concessionari.

*E' la prima volta che un simile evento si svolge presso la sede di una società di noleggior a lungo termine.*

Il piazzale GE di Fiumicino, solitamente utilizzato per la vendita di autovetture usate GE ai clienti privati o commercianti fidelizzati, aprirà le porte a tutti i dealer interessati ad acquistare veicoli di "seconda mano" provenienti dal noleggior.

GE, società leader in Europa nel settore del noleggior a lungo termine di auto aziendali, ogni anno rivende circa 5.000 veicoli usati a fine del noleggior (in media dopo 3 anni) delle più note marche (Opel, Fiat, Volvo, Alfa, Lancia, Audi, Renault, BMW, Volkswagen....); si tratta di vetture oggetto di una regolare manutenzione e guidate da un solo utilizzatore per tutta la durata del contratto di noleggior.

L'usato targato GE presenta caratteristiche che lo rendono particolarmente appetibile a rivenditori e cittadini privati: chilometraggio garantito, prezzi competitivi (sempre al di sotto del valore di mercato), vetture controllate e garantite nel corso della loro "prima vita" in flotta, la possibilità di ricorrere a un finanziamento per l'acquisto.

L'evento del 22 settembre prossimo riservato ai dealer si affianca ai consolidati, tradizionali strumenti di vendita dell'usato utilizzati da GE. In particolare:

Asta Fisica 22 Settembre 2009, Fiumicino



- @iFleet, il sito internet europeo che permette a rivenditori e concessionari di acquistare veicoli usati in modo rapido e trasparente. Grazie a questo strumento elettronico il potenziale acquirente non deve più recarsi in punto vendita a diversi chilometri di distanza per visionare l'auto, ma può trovarne on line una descrizione sufficiente a fornire tutte le indicazioni di cui si ha bisogno per comprarla. Il link al sito è: <http://www.ifleet.gecapital.eu>
- Il sito internet [www.gefleetservices.it](http://www.gefleetservices.it) attraverso il quale i clienti privati possono osservare le immagini dei veicoli disponibili con le relative caratteristiche (modello, km, data di immatricolazione, optional) e avanzare richieste relative alla vettura di interesse. Nel 2009, anche grazie allo strumento elettronico, GE ha incrementato la quota di auto vendute ai "privati", che oggi è arrivato a rappresentare il 21.4% dell'intero parco; il restante viene venduto ai dealer.

Per avere maggiori informazioni sull'evento del 22 settembre e per registrarsi in anticipo, è possibile collegarsi al seguente link:

<http://www.manheim.it/cms/servizi/aste-fisiche.html#>

## Informazioni sulle società

### GE

General Electric (NYSE: GE) è "Imagination at work", una società diversificata nella tecnologia, nei media e nei servizi finanziari, dedita a creare prodotti che rendano la vita migliore. Dall'energia ai trasporti e ai servizi finanziari, dai radar medici alla programmazione televisive, GE è presente in più di 100 Paesi ed impiega più di 300.000 persone in tutto il mondo. GE opera ormai da anni a livello mondiale secondo una visione denominata "Ecomagination" che unisce business e tutela dell'ambiente. "Ecomagination" è la strategia adottata da GE per soddisfare le richieste delle aziende che cercano prodotti con una maggiore efficienza energetica e ridotte emissioni. Per maggiori informazioni visitate il sito [www.ge.com](http://www.ge.com) e il sito del progetto 'ecomagination': <http://ge.ecomagination.com>

### GE Capital

GE Capital, con sede centrale a Norwalk, CT, è la divisione globale di GE fornitore di prodotti e servizi finanziari per distributori, partner e clienti finali. Ha concluso il 2007 con un utile netto di 10.3 miliardi di dollari e beni gestiti per 646 miliardi di dollari.

GE Capital Leasing, parte della divisione GE Capital, è specializzata nella fornitura di leasing, noleggio e servizi accessori per aziende e liberi professionisti. In particolare, offre finanziamento per beni strumentali, gestione di flotte aziendali e soluzioni finanziarie per la gestione del magazzino. In Europa, con beni gestiti per oltre 22 miliardi di dollari e clienti in 12 paesi europei, impiega circa 3600 dipendenti e ha sede centrale a Londra, in Inghilterra. Per maggiori informazioni potete visitare il sito internet europeo, [www.gecapitalsolutions.eu](http://www.gecapitalsolutions.eu)

### GE Capital in Italia

GE Capital Fleet Services è la società leader globale nel Noleggio a Lungo Termine e nella gestione di flotte aziendali; con più di 335.000 veicoli in gestione in Europa, ha sedi in Belgio, Francia, Germania, Italia, Lussemburgo, Olanda, Portogallo, Spagna, Svezia, Svizzera e Regno Unito.

Per maggiori informazioni visitate il sito [www.gecapitalsolutions.it](http://www.gecapitalsolutions.it)



## **Manheim**

Manheim, la più grande azienda al mondo di Servizi Automotive, offre un' incomparabile gamma di prodotti e servizi rivolti al trattamento di veicoli usati in rientro da flotte, sia nell'ambito del Remarketing sia nei servizi Retail per i punti vendita.

Con più di 60 anni di esperienza Manheim offre ai suoi clienti una varietà di scelta di prodotti e servizi, associati allo standard dell'eccellenza.

Manheim e' una compagnia privata controllata dalla Cox Enterprises, Inc. la quale con un giro d'affari di 13,2 Miliardi di Dollari, 80.000 dipendenti e 140 sedi nel mondo, svolge 400 diverse attività mantenendo negli ultimi anni un tasso annuale di crescita pari all'11.7%.

Nel 2007 Manheim ha trattato oltre 10 milioni di veicoli. Manheim in Europa, già presente in USA, Canada, Australia, Nuova Zelanda, Cina, Thailandia e Sudafrica, ha una forte presenza in Inghilterra con i suoi 20 centri che nel 2006 hanno trattato ben 500.000 veicoli. Le sedi europee in Italia, Belgio, Francia, Germania, Olanda, Portogallo, Regno Unito e Spagna, sono costituite da team di professionisti nazionali ed europei, pronti a supportare i clienti.

Questi i dati di Manheim, premiata a livello internazionale con diversi riconoscimenti: negli ultimi 3 anni ha ricevuto il titolo di "Miglior compagnia Remarketing", mentre nel 2007 e nel 2006 è stata investita del "Fleet World Internet Awards". Manheim continua a investire su nuovi strumenti basati su Internet, ad esempio le vendite online e altri innovativi servizi, alcuni già disponibili e altri che saranno presentati nel corso del 2009. Tutti con la garanzia di essere stati testati con successo in altri mercati internazionali.

Manheim Europa, supportata da Manheim Inc., ha sedi, oltre che in Italia, in Belgio, Francia, Germania, Olanda, Portogallo, Regno Unito e Spagna e, grazie al punto di forza della flessibilità, persegue lo standard dell'eccellenza.

## **Manheim Italia**

Manheim Italia sta crescendo su una base europea forte e consolidata, con l'impegno di divenire leader in Italia, in linea con la sua leadership mondiale.

Manheim Italia ha cominciato la sua attività nel 2007, proponendo agli operatori del settore vendite on-line dei più importanti costruttori e noleggiatori, servizi dedicati ai Concessionari, Stock Locators e aste fisiche.

Il team di Manheim Italia è a vostra disposizione per darvi supporto qualunque sia la vostra esigenza: pensiamo in un'ottica globale ma agiamo localmente affinché, a prescindere dalle dimensioni della vostra azienda e della complessità delle vostre richieste, siate soddisfatti dei nostri servizi.